

УДК 65.011

**ЭФФЕКТИВНОСТЬ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОБОРОТНЫХ АКТИВОВ
КАК ФАКТОР ВЛИЯНИЯ НА СТОИМОСТЬ БИЗНЕСА****Чикалова А.Е.,**Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова, Москва,
email: ChikalovaAE@yandex.ru; plask55@mail.ru**Пласкова Н.С.,**Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова, Москва,
email: ChikalovaAE@yandex.ru; plask55@mail.ru

***Аннотация.** В статье рассматривается важность изучения различных факторов при оценке стоимости бизнеса, в особенности, финансовых и экономических, которые характеризуют финансовую устойчивость, платежеспособность и деловую активность компании. Особое значение при проведении финансового и экономического анализа уделяется оценке состояния, движения и эффективности использования оборотных активов как неотъемлемой части активов предприятия, обеспечивающей ритмичность производственного процесса и непрерывность циклов в рамках осуществления текущей деятельности. На примере анализа состава, структуры и динамики скорости движения оборотных активов машиностроительного предприятия автор делает вывод о необходимости повышения эффективности их использования в целях совершенствования внутреннего управления активами и минимизации воздействия внешних факторов для оказания положительного влияния на стоимость бизнеса и формирования благоприятных перспектив повышения ее инвестиционной привлекательности.*

Ключевые слова: оборотные активы, оборотные средства, эффективность оборотных активов, стоимость бизнеса, факторы стоимости бизнеса.

**EFFICIENCY OF THE USE OF CURRENT ASSETS AS A FACTOR INFLUENCING
THE VALUE OF THE BUSINESS****Chikalova A.E.,**Plekhanov Russian University of Economics, Moscow,
email: ChikalovaAE@yandex.ru; plask55@mail.ru**Plaskova N.S.,**Plekhanov Russian University of Economics, Moscow,
email: ChikalovaAE@yandex.ru; plask55@mail.ru

***Abstract.** The article discusses the importance of studying various factors in assessing the value of a business, especially financial and economic ones, which characterize the financial stability, solvency and business activity of a company. Of particular importance in conducting financial and economic analysis, the author pays attention to the assessment of the condition, movement and efficiency of the use of current assets as an integral part of the assets of the enterprise, ensuring the rhythm of the production process and continuity of cycles within the framework of ongoing activities. Using the example of an analysis of the composition, structure and dynamics of the speed of movement of current assets of a machine-building enterprise, the author concludes that it is necessary to increase the efficiency of their use in order to improve internal asset management and minimize the impact of external factors to have a positive impact on the value of the business and create favorable prospects for increasing its investment attractiveness.*

Keywords: current assets, working assets, efficiency of current assets, business value, business value factors.

Стоимость бизнеса как один из наиболее комплексных показателей, отражающих финансовое и экономическое состояние организации, складывается под влиянием множества факторов, к одной из групп которых можно отнести экономические и финансовые факторы. Они в свою очередь демонстрируют степень финансовой устойчивости и платежеспособности, уровень ликвидности и рентабельности, а также деловую активность компании [1,4,6,14].

Влияние на стоимость бизнеса перечисленных характеристик, являющихся следствием проводимого финансового и экономического анализа, невозможно точно оценить без проведения анализа активов предприятия в виде имущества, пассивов в виде средств и источников финансирования, а также финансовых результатов, полученных в результате осуществления текущей, инвестиционной и финансовой деятельности [7,11].

В частности, к числу неотъемлемой части активов предприятия относятся оборотные активы, которые представляют собой совокупность тех активов компании, которые используются на предприятии не более одного года или операционного цикла, полностью переносят свою стоимость на произведенную продукцию, а также могут принимать различные формы в рамках производственно-технологического процесса, менять или терять ее в течение одного полного оборота [10,11].

Вследствие наличия множества форм, принимаемых оборотными активами на предприятии, их роль в обеспечении бесперебойности и ритмичности производственного процесса невероятна велика. В силу своих характеристик, они, принимая участия как в сфере производства, так и в сфере обращения, выполняют и производственную, и платежно-расчетную функции. От состояния оборотных активов зависит не только длительность протекания производственных процессов, но и состояние операционного и финансового циклов, что непосредственно оказывает влияние на стабильность и сбалансированность денежных потоков на предприятии, а также финансовую и экономическую устойчивость компании в кратко- и среднесрочной перспективе [7,10,11].

Более того, в настоящее время в связи с макроэкономическим и санкционным воздействием финансовое состояние отечественных компаний оказалось довольно не стабильным в силу образования дефицита материально-производственных запасов, недостатка денежных средств для финансирования не только инвестиционной и финансовой, но и даже текущей деятельности, что постепенно привело к замедлению производственного процесса и нарушению стабильности денежных потоков, а также перебоям в ритмичности текущей деятельности [2].

Поэтому, особенно важно как на текущем этапе, так и в целях будущего планирования стоимости компании, осуществлять комплексный анализ и проводить точную оценку состояния оборотных активов, а также заниматься грамотным управлением по движению оборотных активов, своевременным мониторингом и контролем за эффективностью их использования на предприятии, что будет позволять поддерживать достаточный уровень платежеспособности и финансовой устойчивости компании в отчетном периоде и способствовать предотвращению снижения экономического потенциала компании в последующих периодах, оказывая положительное влияние на формирование стоимости предприятия на рынке, а также созданию благоприятных перспектив по дальнейшему ее росту [4,5,15].

Цель исследования

В рамках проведения исследования будет осуществляться определение влияния эффективности использования оборотных активов на формирование стоимости бизнеса. В целях идентификации фактора стоимости бизнеса предлагается обозначение перспектив улучшения функционирования компании посредством проведения оценки и анализа состава, структуры и динамики, уровня обеспеченности и скорости движения оборотных активов, а также выявления на основании этого резервов для повышения эффективности использования оборотных активов в рамках формирования положительного инвестиционного потенциала компании и увеличения ее стоимости на рынке.

Материал и методы исследования

Предлагается провести финансовый анализ оборотных активов предприятия ООО «Производственная компания «Борец»» (далее – «Борец») за период 2022–2023 гг. Функционируя на рынке нефтяного машиностроения и занимая достаточно высокие позиции не только на нем, но и в мировом масштабе, «Борец» осуществляет производство, реализацию и последующее обслуживание насосного и компрессорного оборудования для добычи нефти [3].

Можно предположить, что несмотря на занимаемое компанией ведущее место в отрасли, равно как и другие предприятия в данной сфере, на финансовое состояние «Борец», скорее всего, могли оказать влияние санкционные ограничения в отношении формирования оборотных активов в современных условиях хозяйствования, что могло отразиться на стоимости компании на отечественном и мировом машиностроительных рынках. В силу этого, предлагается исследовать состояние оборотных активов предприятия и проанализировать затронувшие его изменения с целью определения возможного влияния состояния оборотных активов на перспективы роста стоимости данной компании.

В ходе предлагаемого анализа для осуществления оценки движения и эффективности использования оборотных активов, определения уровня финансовой устойчивости и степени ликвидности компании будут использоваться такие методы финансового анализа, как вертикальный и горизонтальный, а также метод финансовых коэффициентов [11].

В качестве материалов, на основании которых будут проводиться расчеты показателей и их оценка, выступают основные формы бухгалтерской отчетности «Борец» за соответствующие периоды, представленные на Государственном информационном ресурсе бухгалтерской (финансовой) отчетности [9].

Результаты исследования и их обсуждение

В целях комплексного анализа оборотных активов на предприятии сначала перейдем к оценке состава, структуры и динамики оборотных активов с помощью методов вертикального и горизонтального анализа, представленных в таблице 1.

По таблице 1 можно сделать вывод о том, что несмотря на возможное рыночное, макроэкономическое и иное санкционное воздействие, у предприятия не наблюдался острый дефицит материально-производственных запасов, которые, наоборот, стабильно росли в течение рассматриваемого временного промежутка, равно как и их удельный вес, который демонстрировал устойчивую положительную динамику, составляя приблизительно одну треть совокупной величины оборотных активов в течение двух отчетных периодов.

Таблица 1

Вертикальный и горизонтальный анализ оборотных активов «Борец»

Показатель	Абсолютное значение, тыс. руб.		Удельный вес, %		Абсолютное изменение, тыс. руб.	Темп роста, %
	2022	2023	2022	2023		
Запасы	8 482 670	10 306 826	26,111	34,531	1 824 156	121,50
НДС по приобретенным ценностям	104 679	67 622	0,322	0,227	-37 057	64,60
Дебиторская задолженность	22 726 942	11 895 885	69,958	39,855	-10 831 057	52,34
Денежные средства и денежные эквиваленты	1 172 214	7 559 123	3,608	25,325	6 386 909	644,86
Прочие оборотные активы	73	18 594	0,001	0,062	18 521	25 471,23
Итого	32 486 578	29 848 050	100,00	100,00	-2 638 528	91,88

Источник: составлено авторами на основании расчетов по данным [9].

Большое внимание привлекает значительный удельный вес дебиторской задолженности, который всегда превышает долю запасов на предприятии и достигает более половины от всех оборотных активов. Это может быть связано с активным предложением скидок контрагентам и предоставлением возможности приобретения покупателями оборудования без внесения полной оплаты. Данный клиентоориентированный подход со стороны компании, с одной стороны, имеет положительное влияние на объемы реализации продукции, способствуя повышению лояльности и удержанию постоянных клиентов, а также увеличению оборотных активов, но, с другой стороны, все же имеет негативные последствия с точки зрения нарушения непрерывности финансового цикла, причиной чего является недополучение в необходимый срок денежных средств от клиентов, которые могли бы быть задействованы в последующих текущих процессах функционирования компании.

Незначительные доли прочих оборотных активов и НДС по приобретенным ценностям не оказывают существенное влияние на состояние оборотных активов, а отсутствие краткосрочных финансовых вложений говорит о недостаточно активном ведении финансовой и инвестиционной деятельности, что опять же снижает общую величину оборотных активов и сокращает ликвидность активов в целом. При этом, удельный вес денежных средств и денежных эквивалентов, имея нестабильные показатели, в последнем отчетном периоде демонстрирует высокое значение, что может говорить об их замораживании на предприятии и неэффективном использовании в текущей деятельности.

Обращаясь к динамике оборотных активов, можно заметить устойчивую динамику на протяжении всех трех рассматриваемых отчетных периодов только в отношении запасов. Увеличение абсолютных значений данных элементов говорит об активном отвлечении средств на их формирование, что, с одной стороны, может свидетельствовать о наращивании темпов производства, а, с другой стороны, о процессе затоваривания, а также возникновении альтернативных издержек, связанных с финансированием средств в их приобретение, и увеличении затрат, относящихся к содержанию большого количества товарно-материальных ценностей на предприятии.

**Анализ скорости движения и эффективности использования оборотных активов
«Борец»**

Показатель	2022	2023	Абсолютное изменение, тыс. руб.	Темп роста, %
Среднегодовая балансовая величина оборотных активов, тыс. руб., в т.ч.:	25 901 159	31 157 981	5 256 822	120,30
– запасов, включая НДС	8 043 002	9 480 899	1 437 897	117,88
– дебиторской задолженности	15 190 566	17 311 414	2 120 848	113,96
– денежных средств и денежных эквивалентов	2 667 592	4 365 669	1 698 077	163,66
Выручка от продаж, тыс. руб.	28 349 916	33 358 770	5 008 854	117,67
Продолжительность одного оборота всех оборотных средств, дн., в т.ч.:	328,90	336,25	7,35	102,23
– запасов, включая НДС	102,13	102,32	0,19	100,18
– дебиторской задолженности	192,90	186,82	-6,08	96,85
– денежных средств и денежных эквивалентов	33,87	47,11	13,24	139,08
Коэффициент оборачиваемости совокупных оборотных активов, об.	1,09	1,07	-0,02	97,82
Относительный перерасход оборотных активов, тыс. руб.	-	-	680 613,10	-

Источник: составлено авторами на основании расчетов по данным [9].

Дебиторская задолженность, хоть и демонстрирует высокие удельные веса, однако заметна ее положительная динамика в отношении ее снижения на предприятии в 2023 году по сравнению с 2022 годом. Обратная ситуация, а именно негативная динамика, наблюдается при анализе денежных средств, которые продемонстрировали активный рост в 2023 году, что с одной стороны, может и говорить о большей возможности и вероятности погашения срочных обязательств, однако отражает недостаточную заинтересованность компании в их задействовании в текущей деятельности, что приводит к снижению эффективности использования данных средств в рамках операционного цикла.

Нестабильная динамика прочих оборотных активов и НДС по приобретенным ценностям, проявляющаяся в неоправданно большом темпе роста прочих оборотных активов в последнем отчетном периоде и снижении НДС, наравне с озвученными выше тенденциями в отношении остальных элементов оборотных активов, способствует формированию неустойчивого состояния и созданию нестабильной динамики совокупных оборотных активов, которые по итогу 2023 года демонстрируют незначительное снижение по сравнению с предшествующим периодом, что опять же способствует уменьшению возможности погашения всех краткосрочных обязательств компании.

Согласно анализу состояния оборотных активов ООО «Производственная компания «Борец»» на основании проведенного вертикального и горизонтального анализа, стоит сказать, что предприятие, финансовое состояние которого в меньшей степени оказалось под воздействием внешних колебаний условий хозяйствования, все же придерживается не достаточно рациональных с точки зрения дальнейшего развития направлений формирования материально-производственных запасов и использования денежных средств, отказываясь осуществлять краткосрочные финансовые вложения, при этом пытаясь грамотно управлять дебиторской задолженностью, снижение

которой может являться следствием и иных причин, например, снижением количества покупателей продукции, что непосредственно в целом может оказывать, при недостаточном своевременном принятии более эффективных и совершенных мер, негативное влияние на стоимость бизнеса, при сохранении благоприятных возможностей ее роста в перспективе [5,10].

Кроме анализа состояния оборотных активов, с точки зрения авторов, важным и необходимым является анализ эффективности использования оборотных активов [13]. В связи с этим, в целях обозначения влияния оборотных активов на стоимость бизнеса «Борец», далее рационально провести оценку скорости движения оборотных активов на предприятии, результаты которой представлены в таблице 2.

Исходя из таблицы 2, можно заметить, что несмотря на снижение совокупных оборотных активов в 2023 году по сравнению с 2022 годом, согласно таблице 1, на предприятии все же наблюдается увеличение среднегодовой стоимости оборотных активов за этот же период по таблице 2, который происходит за счет роста среднегодовых стоимостей всех элементов. Причем, стоит обратить внимание на то, что большее увеличение демонстрируют именно денежные средства, которое, как упоминалось ранее, может свидетельствовать о замораживании данного актива на предприятии.

Следующий по величине рост среднегодовой стоимости материально-производственных запасов может свидетельствовать о наращивании объемов производства, что подтверждается возрастанием выручки от продаж. Однако рост величины выручки от продаж характеризуется меньшим темпом по сравнению с темпом роста среднегодовой стоимости оборотных активов, что говорит о нарушении «золотого правила эффективного бизнеса» и, соответственно, свидетельствует о низкой ресурсоотдаче от оборотных активов [8,11].

Также, по итогам проведенных расчетов, наблюдается негативная динамика в снижении скорости оборота всех оборотных активов и увеличении длительности оборота запасов и денежных средств, что говорит о снижении эффективности использования данных элементов оборотных активов. При этом, период погашения дебиторской задолженности, сократившийся в 2023 году на 6 дней, демонстрирует незначительную положительную динамику вследствие проводимой на предприятии более эффективной работы по взысканию задолженности с дебиторов.

В целом, хоть общее незначительное замедление оборота оборотных активов примерно на 7 дней не оказывает существенного влияния на и так имеющиеся высокие значения операционного цикла, которые обусловлены спецификой деятельности предприятия, однако оно имеет негативное влияние на оценку и стоимость бизнеса, поскольку общая отрицательная динамика в отношении скорости движения оборотных активов, находящая отражение в замедлении оборачиваемости большинства их элементов, напрямую проявляется в относительном перерасходе оборотных активов в размере 681 млн. руб. [8].

В рамках дальнейшего анализа оборотных активов предлагается оценить финансовую устойчивость компании в отношении формирования совокупных оборотных активов и, в частности, создания материально-производственных запасов [7,11]. В качестве основных показателей для определения достаточности собственных и заемных средств для финансирования данных активов проводится оценка таких показателей, как коэффициенты маневренности собственного оборотного капитала, обеспеченности запасов и оборотных активов собственными оборотными средствами. Результаты оценки данных показателей приведены в таблице 3.

Таблица 3

Оценка финансовой устойчивости в отношении создания оборотных активов «Борец»

Показатель	2022	2023	Абсолютное изменение, ед.
Коэффициент маневренности собственного оборотного капитала	0,336	0,745	0,409
Коэффициент обеспеченности оборотных активов собственными средствами	0,416	0,715	0,299
Коэффициент обеспеченности запасов собственными средствами	1,594	2,071	0,477

Источник: составлено авторами на основании расчетов по данным [9].

Таблица 4

Оценка динамики ликвидности и анализ уровня платежеспособности «Борец»

Показатель	2022	2023	Абсолютное изменение, ед.
Коэффициент текущей ликвидности	1,708	3,502	1,795
Коэффициент критической (быстрой) ликвидности	1,260	2,290	1,030
Коэффициент абсолютной ликвидности	0,062	0,889	0,827

Источник: составлено авторами на основании расчетов по данным [9].

По таблице 3, на предприятии отмечается положительная динамика в отношении финансирования оборотных активов за счет собственных средств и, в отдельности, материально-производственных запасов. Все коэффициенты показывают рост в 2023 году, при этом в течение двух отчетных периодов показатели находятся на уровне выше нормативных значений, что свидетельствует о положительном влиянии на стоимость бизнеса [4,6,14].

В частности, следует обратить внимание на то, что более половины собственных средств предприятие в последнем периоде начинает направлять на финансирование оборотных активов. При этом, доля оборотных активов, создаваемых за счет собственных средств, аналогично, в этом же периоде, начинает превышать данную отметку, что позволяет говорить о преобладании на предприятии консервативного типа финансирования оборотных активов, при котором меньшая их часть финансируется за счет краткосрочных обязательств, а заемные средства привлекаются в большей степени для финансирования внеоборотных активов.

Таким образом, руководство компании придерживается достаточно осторожной политики в части финансирования оборотных активов за счет заемных средств (в частности, краткосрочных обязательств). А данное обстоятельство может свидетельствовать о недостаточно полном и должном использовании эффекта финансового рычага, рост которого благодаря достижению оптимального соотношения между собственными и заемными средствами может приводить к увеличению рентабельности капитала, возрастанию прибыли и, как следствие, повышению совокупных финансовых результатах, влияние которых на стоимость бизнеса сложно опровергнуть [1,12].

Несмотря на это, выбранный предприятием способ финансирования, с одной стороны, иллюстрирует достаточно стабильное и устойчивое финансовое состояние

компании в рамках оказания положительного влияния на стоимость бизнеса, а, с другой стороны, все же предприятию, возможно, стоит пересмотреть направления расходования данных средств в рамках оптимизации использования собственных и заемных источников финансирования [15].

Помимо состояния, движения, обеспеченности и эффективности использования оборотных активов на предприятии, важно проанализировать и степень, а также возможность их использования для погашения краткосрочных обязательств компании [10,11]. Для этого проанализируем рассчитанные показатели ликвидности, представленные в таблице 4.

По рассчитанным данным, приведенным в таблице 4, отмечаем положительную динамику показателей ликвидности в 2023 году по сравнению с 2022 годом. Все показатели, за исключением коэффициента абсолютной ликвидности в 2022 году, демонстрируют значения выше оптимального уровня, что свидетельствует о возможности погашения предприятием собственных краткосрочных обязательств. Однако, стоит также отметить, что компания имеет все же завышенные показатели ликвидности, которые при этом превосходят среднеотраслевые значения [12].

Ка упоминалось нами ранее, согласно проведенному вертикальному и горизонтальному анализу в таблице 1, на предприятии имеются высокие абсолютные значения денежных средств, в особенности, в последнем отчетном периоде, которые как раз и завышают некоторые показатели ликвидности, однако, при этом способствуют возможности мгновенного погашения 89% всех начисленных краткосрочных обязательств в 2023 году.

Наравне с этим, достаточно высокий удельный вес дебиторской задолженности, которая в полной сумме у предприятия является краткосрочной, и активный рост прочих оборотных активов, по данным расчетов в таблице 1, способствуют завышению, в частности, показателей текущей и абсолютной ликвидности [7,10].

Анализируя общий уровень ликвидности, стоит сказать, что предприятие обладает высокой степенью платежеспособности, а положительная динамика показателя текущей ликвидности, находящегося выше нормативных значений, позволяет говорить об отсутствии необходимости в расчете, анализе и оценке показателя утраты платежеспособности предприятия [11].

Подводя итоги проведенному финансовому анализу оборотных активов «Борец» за период 2022-2023 гг., стоит отметить, что данное предприятие, занимая одно из ведущих позиций на рынке, активно осуществляет текущую деятельность, пополняя материально-производственные запасы, обладает достаточно хорошим уровнем финансовой независимости в области финансирования запасов и суммарных оборотных активов, высокой степенью платежеспособности, обусловленной высокими по сравнению с другими компаниями в отрасли, коэффициентами ликвидности, а также занимается претензионно-исковой работой по взысканию задолженности с дебиторов.

Таким образом, можно резюмировать, что, на данном этапе активный рост и положительная динамика большинства финансовых коэффициентов, несмотря на колебания рыночной конъюнктуры, позволяет компании поддерживать лидирующее место на рынке, что дает возможность формировать высокую стоимость бизнеса благодаря имеющейся конкурентоспособности в отношении большинства показателей состояния оборотных активов [4,5,13].

При этом, несмотря на достаточно высокую финансовую устойчивость, недостаточная стабильность структуры и динамики оборотных активов «Борец», а также активно проявляющаяся негативная динамика сокращения скорости их движения, согласно проведенному анализу, предопределяет важность разработки мероприятий по повышению эффективности использования оборотных активов в целях обеспечения непрерывности функционирования предприятия в современных условиях хозяйствования как на уровне совершенствования внутреннего управления данными активами, так и способствующих минимизации воздействия на финансовое состояние компании со стороны внешних рисков, которые так или иначе могут быть связаны с формированием оборотных активов [2,15].

К таковым мероприятиям можно отнести, во-первых, оптимизацию использования материально-производственных запасов и складского учета, в рамках чего возможен пересмотр альтернативных путей использования средств, финансируемых в создание запасов, предотвращение затоваривания на предприятии, а также грамотное управление готовой продукцией и товарами с минимизацией незавершенного производства и ликвидацией части оставшихся материальных запасов нефтяным компаниям.

Во-вторых, предприятию можно порекомендовать принятие мер по осуществлению поиска возможных направлений краткосрочных финансовых вложений в целях увеличения ликвидности активов в целом. В рамках повышения эффективности использования денежных средств на предприятии предлагается пересмотр направлений задействования их в рамках как текущей, так и инвестиционной или финансовой деятельности в целях предотвращения процесса замораживания, а также увеличения их оборачиваемости на предприятии.

В-третьих, в рамках оптимизации состояния расчетно-кассовой дисциплины предприятия возможно дальнейшее грамотное управление дебиторской и кредиторской задолженностями в целях снижения периодов их оборачиваемости и увеличения скорости погашения для целей обеспечения сбалансированности и своевременности денежных потоков организации, а также выравнивания и стабилизации финансового цикла.

В-четвертых, в рамках совершенствования использования собственных и заемных средств, можно предложить предприятию рассмотреть возможность осуществления перехода и связанные с ним возможные издержки от консервативного типа финансирования оборотных активов к оптимальному, предполагающему меньшую обеспеченность оборотных активов собственными средствами и получение большего эффекта от задействования финансового рычага в целях роста прибыли и возрастания совокупных финансовых результатах.

Суммируя все перечисленные выше мероприятия, стоит сказать, что благодаря имеющимся на предприятии высоким перспективам дальнейшего развития компании, наравне с уже сформированными на современном этапе текущими положительными тенденциями, улучшение финансового и экономического состояния оборотных активов «Борец» посредством принятия вышеуказанных мер сможет не только увеличить отдельные финансовые показатели в отношении состояния и эффективности использования оборотных активов в последующих отчетных периодах, но и позволит на длительной основе поддерживать высокий уровень платежеспособности, финансовой устойчивости и рентабельности оборотных активов на высоком уровне, формируя высокую стоимость бизнеса в кратко-, средне- и долгосрочной перспективе и создавая благоприятные возможности ее дальнейшего роста в глазах потенциального инвестора [5,13,14].

Выводы

Анализ оборотных активов на примере предприятия показал, что даже успешная на отечественном и мировом рынках компания, занимающая лидирующую позицию на рынке, в современных условиях хозяйствования не только может подвергаться влиянию, пусть даже не особо сильному, со стороны внешних факторов, но и благодаря не до конца совершенному внутреннему управлению активами, в частности, оборотными, может быть не достаточно устойчива, что может приводить хоть и не к резкому понижению занимаемой позиции на рынке, однако, в условиях конкурентного рынка, возможному сокращению стоимости бизнеса и инвестиционной привлекательности.

Поэтому, при наблюдающихся благоприятных перспективах улучшения финансового состояния и наращивания экономического потенциала организации, а также увеличения конкурентоспособности, необходимо проведение мероприятий по улучшению состояния, совершенствованию движения и повышению эффективности использования оборотных активов.

За счет оптимизации производственного, операционного и финансового циклов, грамотного управления запасами, дебиторской задолженностью, краткосрочными финансовыми вложениями и денежными средствами можно как добиться формирования большей внутренней защищенности компании от воздействия внешних факторов, так и постараться обеспечить совершенствование управления совокупными оборотными активами, что, безусловно, будет выражаться не только в наращивании ресурсных возможностей, но и грамотном, а также рациональном их использовании в целях достижения положительных совокупных финансовых результатов и, как следствие, оказания положительного воздействия на стоимость бизнеса.

Таким образом, улучшение эффективности использования имеющихся оборотных активов на предприятии позволит оказать положительное воздействие, как на внешние, так и внутренние и, в частности, экономические факторы, лежащие в основе формирования стоимости бизнеса.

Литература

1. Арасланов Т.Н. Факторы, определяющие стоимость бизнеса // Современные социально-экономические процессы: проблемы, тенденции, перспективы: материалы IX Международной научно-практической конференции (Петрозаводск, 10 февраля 2022 г.). Петрозаводск: Издательство Международный центр научного партнерства «Новая наука», 2022. С. 30-34.
2. Атоева Ш.А., Саввина О.В. О влиянии экономических санкций на стоимость бизнеса // Мировые финансы: новые вызовы и решения: материалы Международной научно-практической конференции (Москва, 27 мая 2021 г.). М.: Издательство Российского экономического университета им. Г.В. Плеханова, 2021. С. 16-21.
3. «Борец»: Главная // О компании. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.borets.ru/> (дата обращения: 15.04.2024).
4. Вертакова Ю.В., Пирогова О.Е., Плотников В.А. Оценка и управление стоимостью предприятия. М.: ИНФРА-М, 2023. 175 с.
5. Герсонская И.В., Ганьшина Л.Р. Эффективность использования оборотных средств как механизм устойчивого развития организации // Инновационная экономика и право. 2023. № 1 (24). С.89-96.

6. Горемыкина А.С. Влияние внутренних факторов на стоимость бизнеса // Горизонты науки: материалы VI Всероссийской студенческой научно-практической конференции (Смоленск, 20 апреля 2022 г.). Смоленск: Издательство Маджента, 2022. С. 132-135.
7. Косов М.Е. Анализ финансового состояния предприятия // Аудиторские ведомости. 2022. № 2. С.46-48.
8. Кульбанова Я.В. Анализ оборачиваемости оборотных активов и выявление резервов повышения эффективности их использования // Научно-образовательный потенциал молодежи в решении актуальных проблем XXI века. 2021. № 17. С. 28-31.
9. ООО «Производственная компания «Борец»» // Государственный информационный ресурс бухгалтерской (финансовой) отчетности. [Электронный ресурс]. URL: <https://bo.nalog.ru/> (дата обращения: 18.04.2024).
10. Перельгин А.Е. Анализ оборотных активов предприятия и их оптимизация // Студенческий вестник. 2024. № 2-7 (288). С.57-59.
11. Пласкова Н.С. Финансовый анализ деятельности организации. М.: ИНФРА-М, 2023. 372 с.
12. Финансы России // Федеральная служба государственной статистики. Официальное издание. 2022. [Электронный ресурс]. URL: <https://rosstat.gov.ru/folder/210/document/13237> (дата обращения: 20.04.2024).
13. Халяпин А.А., Вакуленко Е.В., Сергеева Е.С. Анализ оборотных активов в оценке инвестиционной привлекательности организации // Экономика и управление: проблемы, решения. 2023. № 6 (138). С. 129-139.
14. Шеркунов А.В. Методы оценки стоимости бизнеса, факторы, определяющие стоимость бизнеса // Фундаментальные и прикладные исследования в науке и образовании: материалы Международной научно-практической конференции (Магнитогорск, 14 января 2022 г.). Уфа: Издательство ООО «Агентство международных исследований», 2022. С. 166-168.
15. Юров И.А. Финансовые методы управления оборотными активами организации и их совершенствование // Всероссийский форум молодых исследователей-2023: материалы III Всероссийской научно-практической конференции (Петрозаводск, 25 декабря 2023 г.). Петрозаводск: Издательство Международный центр научного партнерства «Новая наука», 2023. С. 140-144.